

Бизнес-план киоска (павильона)

Автор: Administrator

11.10.2010 09:19 - Обновлено 19.10.2011 16:38

Очень много сегодняшних успешных бизнесменов начинали своё [дело](#) с небольших торговых точек, киосков или торговых павильонов. До сих пор, особенно в небольших населённых пунктах этот

[бизнес](#)

для многих приносит неплохой

[доход](#)

. Что же нужно для открытия торговой точки?



Прежде всего нужно определиться с товаром, которым вы будете торговать, будь-то продовольственные или товары бытовой химии и с местом, где будет находиться ваш павильон или киоск, оно должно быть проходимым и по-возможности без конкурентов.

Вначале нужно зарегистрироваться в налоговой инспекции в качестве предпринимателя.

Лучше будет иметь стартовый капитал и купить киоск или павильон с местом или установить его, согласовав вопрос с муниципалитетом вашего населенного пункта и отделом архитектуры (в небольших городках или поселках-это несложно, из-за дешевизны земли).

Подключение к энергоснабжению (нужно обращаться к энергетикам) + санэпидемстанция, пожарная охрана, милиция. Также для открытия нужен холодильник

, если вы намерены торговать продуктами, иногда холодильную витрину дают в бесплатную аренду, фирмы занимающиеся пивом, замороженными продуктами или мороженым). Стеллажи, полки, витрины, весы и другой инвентарь, на это тоже нужны деньги. Кассовый аппарат в мелких торговых точках сейчас не нужен (исключение павильоны торгующие алкогольной продукцией, кроме пива). Товар можно найти у оптовых поставщиков (небольшая рассрочка платежа, как правило у них тоже можно

Бизнес-план киоска (павильона)

Автор: Administrator

11.10.2010 09:19 - Обновлено 19.10.2011 16:38

получить, неделю-две). Они же и доставят товар и дадут необходимые документы.

Вложения не менее 100000 для киоска и от 500000 до нескольких миллионов для павильона.

Возможная прибыль от 20000 рублей - 300000 рублей в месяц (за минусом зарплаты, налогов). Вначале прибыль будет скорее небольшой, люди должны привыкнуть к вашей торговой точке она должна им чем-то понравиться, местом расположением, обслуживанием, ценами и т.п.)

Примерный срок окупаемости 1 год (от 6 месяцев до 2 лет).