

Количество автомобилей в России увеличивается каждый год (рынок автозапчастей в нашей стране оценивается в 50 млрд.долларов), поэтому [бизнес](#) , который связан с автомобилями, будь-то автосервис или магазин автозапчастей должен иметь популярность. Однако не зная специфики данного дела, можно легко и потерпеть фиаско. Итак с чего же начать бизнес магазина автозапчастей?



Прежде всего конечно это выбор места (лучше несомненно это собственное помещение, а не арендуемое) и выбор ассортимента для будущего магазина автозапчастей (специализированный на определенных марках автомобилей, грузовых, легковых, и.т.д.). Помещение для автомагазина необязательно иметь в людном месте или на трассе, если у Вас узкоспециализированный магазин или невысокие цены, скидки, а также удобство подъехать к Вам на автомобиле (немаловажный фактор, стоянка приветствуется), то подойдет и окраина. Оснащение магазина автоматической системой подбора и поиска автозапчастей также если не обходима, то желательна. Ассортимент можно расширить не только агрегатами и узлами для автомобилей, но и расходными материалами, а также другим сопутствующим товаром. Площадь помещения должна быть не менее 30-100 квадратных метров, где примерно 70% торговый зал и 30% склад. Оборудование которое потребуется: витрины, стеллажи, компьютер, кассовый аппарат. Нанять продавцов с опытом [работы](#) и приступить к выбору поставщиков.

Оптимально организационно-правовой формой ведения этого бизнеса-индивидуальный предприниматель, но если планируете сотрудничество с крупными фирмами (заводами, автобазами, и другими крупными организациями ), то оптимальнее регистрация юридического лица. Нанять продавцов с опытом работы и приступить к выбору товара и поставщиков для своего магазина.

### Расходы:

Аренда - от 30000 руб в месяц

## **Бизнес план магазина автозапчастей**

Автор: Administrator

23.12.2010 10:47 - Обновлено 26.06.2012 17:15

---

Оборудование - не менее 100000

Разовая закупка товара 300000-2000000 рублей

Прочие первоначальные расходы связанные с открытием магазина от 50000 рублей

Фонд зарплаты от 30000 в месяц

Итого: от 1.000.000 рублей на открытие магазина.

### **Доход:**

100.000 - 300.000 рублей в месяц (учитывая расходы на зарплату, налоги, и.т.д.)

Окупаемость около 1 года.

Развитие и перспективные планы:

Открытие сети магазинов в разных районах, регионах.

Открытие автосервиса, автомойки, мотеля и другого сопутствующего [бизнеса](#) .