

Торговля продуктами питания – это почти всегда беспроигрышный вариант для начинающего предпринимателя. Кушать люди не перестают и поэтому получить [доход](#)

тоже реально. Если есть миллионы – можно открыть супермаркет, ну а если сумма скромнее –

открыть небольшой магазин продуктов

. Средства, вложенные в такой магазин окупаются очень быстро 1-2 года.

Выбор помещения

Половина успеха Вашего магазина – это выбор удачного места. От того где находится продуктовый магазин напрямую зависит и Ваша выручка. Магазин, расположенный в тихом месте, вдали от пешеходных тротуаров, продаёт продуктов в несколько раз меньше, магазина имеющего примерно одинаковую площадь и ассортимент, расположенного в «ходовом» месте (где проходят потоки людей). В большом жилом массиве, там где мало конкурентов – можно смело рассчитывать на хорошую выручку в магазине продуктов.

От того, какой суммой денег Вы располагаете, зависит что Вы выберете аренду или покупку магазина. Площадь магазина должна составлять не менее 100 кв. м., из них под торговую площадь магазина 70-80 кв. м. Обязательно должна быть канализация, отопление и водоснабжение горячей и холодной водой.



Персонал магазина

Функции директора лучше поручить себе. Бухгалтер, если Вы не физическое, а

Как открыть магазин продуктов

Автор: Administrator

19.10.2011 16:38 - Обновлено 19.10.2011 16:48

юридическое лицо - также необходим (можно на не постоянную работу). От площади магазина, времени [работы](#) и количества отделов - зависит и сколько будет работать у Вас продавцов (обычно это 4-10 человек). Необходим товаровед, если его обязанности Вы не возьмете сами.

Ассортимент магазина

На витринах продуктового магазина небольшой площади, можно разместить не менее 400-600 наименований продуктов питания. Для удобства покупателей, а также для увеличения собственного оборота, желательно, чтобы в торговой точке были разные отделы. После нескольких месяцев работы, изучив спрос, Вы сможете легко угадывать запросы покупателей и наполнять витрины нужным товаром. В первое время, возможно с ассортиментом продуктов для Вашего магазина могут быть небольшие проблемы (просрочка, залежалый товар). Кстати, открывать магазин лучше всего в конце лета или в начале осени.



Поставщики продуктов

На закупку товаров для открытия магазина нужно несколько сот тысяч рублей. Конечно, многие поставщики дают рассрочку платежа, однако первое время, из-за небольшой выручки, расплатится не имея первоначальных средств, расплатится с ними будет сложно. Как правило, поставщики находят новые магазины сами, сами привозят товар и дают соответствующие документы: накладные, счета-фактуры, сертификаты. Следует выбирать поставщиков продуктов у которых более низкие цены, также следует рассматривать акции и бонусы на те или иные товары, на которых, кстати, можно неплохо заработать.

Оборудование для магазина

Как открыть магазин продуктов

Автор: Administrator

19.10.2011 16:38 - Обновлено 19.10.2011 16:48

Одна из затратных статей расходов – это закупка [оборудования для Вашего бизнеса](#) . Можно конечно сэкономить и купить бывшие в употреблении витрины, однако на холодильники лучше приобрести новые (более надежно и выглядеть они будут более привлекательно). Кроме того некоторые поставщики прохладительных напитков, пива, мороженого могут поставить холодильник бесплатно, при условии если Вы будете размещать там только их продукцию. Касса, весы, компьютеры, в дальнейшем можно установить камеры видеонаблюдения – на это тоже нужны деньги – 30000-60000 рублей.