

## Как открыть магазин обуви

Автор: Administrator

27.02.2012 08:55 - Обновлено 27.02.2012 09:36

---



Открыть **собственный обувной магазин**, особенно в небольшом городе, где

конкуренция ещё не столь велика, - это [бизнес](#), направленный на успех!

Представленный бизнес план магазина обуви, рассчитан на богатый ассортимент,

для большого круга потенциальных клиентов.

### Описание магазина обуви

Режим [работы](#) обувного магазина с 9.00 до 21.00, предлагаемый ассортимент

рассчитан на среднего потребителя. В продаже мужская, женская и детская обувь

средней ценовой категорий, а также сопутствующие товары.

## Как открыть магазин обуви

Автор: Administrator

27.02.2012 08:55 - Обновлено 27.02.2012 09:36

---

### Исследование рынка

Прежде, чем начать любой бизнес, нужно проанализировать рынок, на котором

собираетесь работать: конкуренция в данном сегменте, объемы возможных продаж,

рекламные стратегии, запросы потенциальных клиентов.

### Как открыть обувной магазин?

Вначале нужно определиться с местом, где будет находиться магазин обуви:

павильон на рынке, отдел в торговом центре или магазин в отдельном здании.

Каждый тип несомненно имеет свои недостатки и преимущества, однако в качестве

более доходного и долгосрочного проекта лучше всего подойдет отдел в торговом

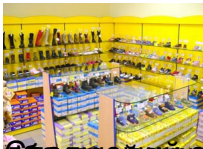
комплексе или арендованный (собственный) магазин обуви в отдельном здании.

## Как открыть магазин обуви

Автор: Administrator

27.02.2012 08:55 - Обновлено 27.02.2012 09:36

---



Важным этапом является подбор помещения. При выборе помещения для открытия обувного магазина необходимо учитывать следующие факторы:

1. Финансовый потенциал. Расходы на аренду помещения, коммунальные услуги, зарплату и налоги).